

Pantbank blev lönsam affär

Tommy Norin

Tel 063-447 12

norin@communique.se



Sedan Sara von Ahn köpte Umeås pantbank för tre år sedan har omsättningen ökat med 20 procent per år och förlust har vänts till vinst.

Men den är inget kriscenter. Låntagarna har oftast inkomst och använder pantbanken för att ta kortfristiga lån.

1995 började Sara von Ahn jobba för ägaren till Umeås pantbank. Två år senare började hon sköta pantbanken på egen hand.

En förlust på 40 000 kronor vändes efter ett år till marginell vinst. 1998 köpte Sara von Ahn pantbanken för 100 000 kronor och 1999 ökade vinsten till 90 000 kronor.

Bankens omsättning har växt från 1 Mkr 1998 till 1,3 Mkr 1999. I år beräknas den öka till 1,6 Mkr. Bakom ökningen ligger en medveten marknadsföring som lockat låntagare från hela övre Norrland.

"Inget kriscenter"

Det är inte ovanligt att folk åker 60 mil tur och retur mellan Luleå och Umeå för att låna pengar på något värdeföremål, men Sara von Ahn betonar att pantbanken inte är något kriscenter.



FOTO: TOMMY NORIN

FOLKLIG BANKDIREKTÖR: 1998 köpte Sara von Ahn pantbanken i Umeå. I år har hon beviljat 2 000 lån.

"De typiska låntagarna är inte de med ekonomiska problem. De har inget att låna på. Medellåntagaren är 20-40 år, har fast arbete och inkomst. Han eller hon lånar i genomsnitt 1 500 kronor. Ambitionen att lösa tillbaka låneobjekten är tydlig", berättar Sara von Ahn.

Guld toppar listan över panter. Därefter kommer klockor, musikinstrument och sameslöjd.

Sara von Ahn tjänar pengar på räntor, expeditionsavgifter och försäljning av föremål. Kunden får låna halva pantens beräknade andrahandsvärde och får betala 3,4 procents månadsränta plus en expeditionsavgift på 50 kronor.

95 procent av alla låntagare löser tillbaka sina värdeföremål, men de saker som blir kvar säljs

vid auktioner som hålls var tredje månad. Det som inte säljs där köps upp av pantbanken, som säljer objekten i sin butik eller via den internethandel Sara von Ahn startat i år.

Säljer helst inte

Men hon ser helst att föremålen inte säljs.

"Det är detsamma som att sälja bort en kund och jag aktar mig för att övervärdera föremålen. Då ökar risken att kunden inte tar tillbaka sitt föremål."

I år har pantbanken beviljat 2 000 lån för sammanlagt 1 Mkr. Sara von Ahn säger att år 2000 blir hennes bästa år, men hon har lagt ribban högre. Senast 2004 ska lånestocken ha ökat till lägst 3 Mkr. □